

NOUS RECRUTONS



INGENIEUR COMMERCIAL BANQUES (H/F)

FICHET SECURITY SOLUTIONS | CDI | BALDENHEIM (67)

**L'innovation dans la sécurité, notre ADN depuis plus de 200 ans !
Que diriez-vous d'un poste au sein d'un constructeur leader dans le
domaine de la sécurité ?**

Qui sommes-nous ?

Tout d'abord, nous assurons votre protection grâce à des solutions de sécurité physique. Notre savoir-faire nous a permis de développer les premiers coffres-forts pour mettre vos biens les plus précieux en sécurité. Enfin grâce aux nouvelles technologies nous révolutionnons votre quotidien avec nos solutions de cash management (automates bancaires, distributeurs de monnaies...) et nos solutions électroniques (intrusion, contrôle d'accès, vidéo).

Nous sommes Fichet Group, créé il y a plus de 200 ans, notre entreprise est leader de son marché grâce à :

- Sa stratégie orientée client
- Son engagement sur la qualité
- Sa production 100% 
- Son professionnalisme et son intégrité

Et c'est dans un contexte de recherche de croissance que vous intervenez !

Au sein de votre secteur géographique région EST, vous aurez en charge d'animer l'activité commerciale sur un portefeuille de produits techniques dans le domaine de la sécurité (portes, fenêtres sécurité, contrôles d'accès, SAS sécurité, coffres...). A ce titre vos missions seront les suivantes

NOUS RECRUTONS



Développement de l'activité commerciale :

- Vous mettez en place un plan de développement commercial en fonction des besoins des clients et des objectifs commerciaux à réaliser,
- Vous répondez aux appels d'offres et rédigez les propositions commerciales avec l'assistance des services supports et des chefs de produit,
- Vous assurez la négociation commerciale des projets,
- Vous développez et maintenez le portefeuille clients existants : visitez les clients régulièrement afin de proposer de nouvelles solutions, ou des évolutions de parcs existants,
- Vous assurez de façon permanente la prospection de nouveaux clients, ou segments de clientèle,
- Vous réalisez des projections dans le temps de l'évolution des parcs clients et des projets pluriannuels,
- Vous faites la promotion des produits de l'offre globale Fichet auprès des clients : organisation de démonstrations (show-room), visites d'usine, événements spécifiques.

Reporting d'activité :

- Vous réalisez et suivez le reporting des commandes de votre portefeuille client (réalisé et prévisionnel),
- Vous gérez le carnet de devis, commandes,
- Vous faites remonter les mécontentements clients,
- Vous enregistrez votre activité commerciale et gérez votre portefeuille clients, CR de visite et devis sur le CRM,
- Vous aidez à la construction budgétaire de votre portefeuille et à vos updates trimestrielles.

Ce poste est fait pour vous si :



- Vous êtes issu d'une formation Bac+2 type DUT Technique de Commercialisation.
- Vous justifiez de 5 ans d'expérience sur des fonctions commerciales dans un environnement technique impérativement et en lien avec des clients issus du secteur bancaire.
- Vous êtes à l'aise avec la prospection.
- Vous êtes dynamique, organisé, persévérant, doté d'excellentes qualités relationnelles avec une bonne capacité d'écoute.

Si tous les éléments sont réunis, alors rencontrons-nous.

N'hésitez pas à transmettre votre candidature [ici](#),

Afin de se conformer aux nouvelles exigences du Règlement Général sur la Protection des Données, en vigueur depuis le 25 mai 2018, Fichet Group a mis à jour sa politique de confidentialité à l'égard des données à caractère personnel des candidats.